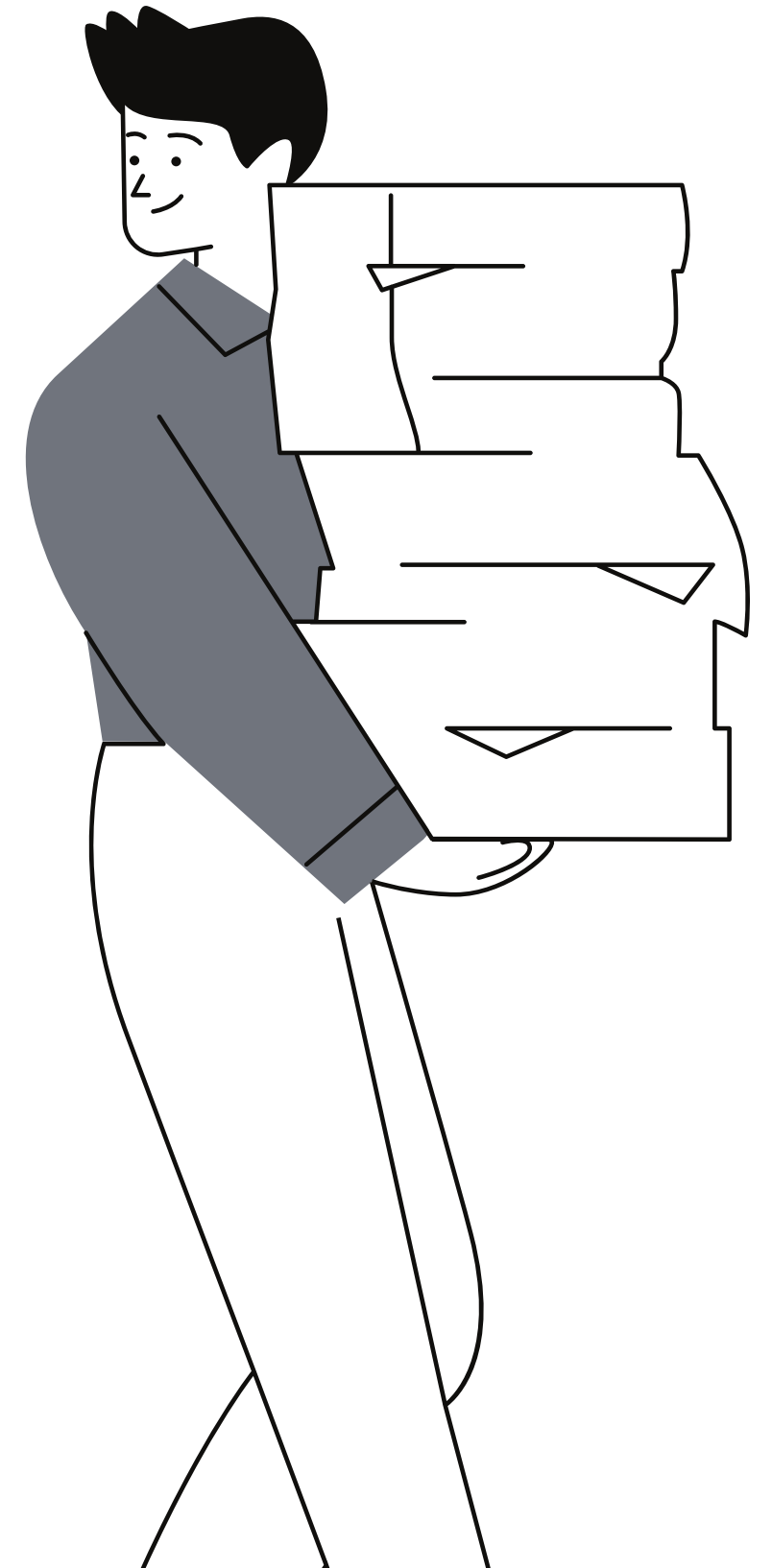


Алёна Петрова

нейросети в HR

Как сделать так, чтобы
нейронка помогала мне в
работе и упрощала ее?



Алёна Петрова

HR эксперт, IT-энтузиаст, AI-амбассадор

- работаю в HR более 10 лет
- с 2016 года - в качестве HRD
- с 2019 года - в IT
- дважды сертифицированный тренер
- консультирую компании по HR вопросам
- трудолюбивая лентяйка

для связи - [Telegram: AlyonaPetrova](https://www.telegram.com)



почему я заинтересовалась нейронками?

1

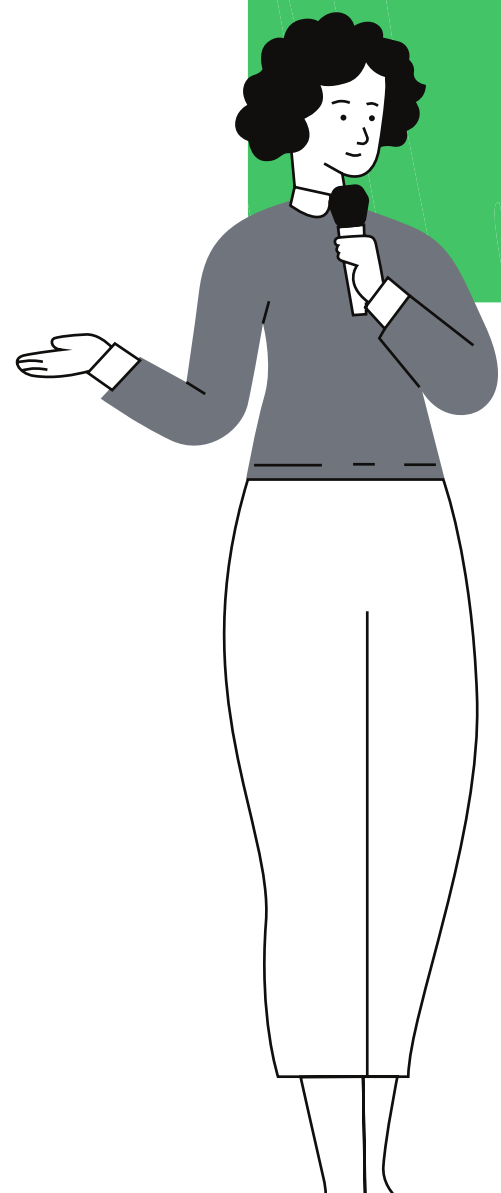
Можно делегировать как
простые задачи, так и
творческие

2

Перфекционистам живется
проще

3

Освобождается время для
действительно сложного



О чем
поговорим
сегодня

1

Введение в AI

2

Использование AI в рекрутинге

3

Использование AI в адаптации

Как работает это нейроколдунство?

- OpenAI основали еще в 2015 году Илон Маск и Сэм Альтман
- ChatGPT - это по сути языковая модель: как T9, только на стероидах (когда по некоторому уже имеющемуся тексту делается вывод о том, что должно быть написано дальше)
- Творческая жилка & парадокс Барака - одна и та же модель даже на абсолютно одинаковые запросы может давать совершенно разные варианты ответа — прямо как живой человек

Подробнее читайте в статье "Как работает ChatGPT: объясняем на простом русском эволюцию языковых моделей с T9 до чуда" на habr

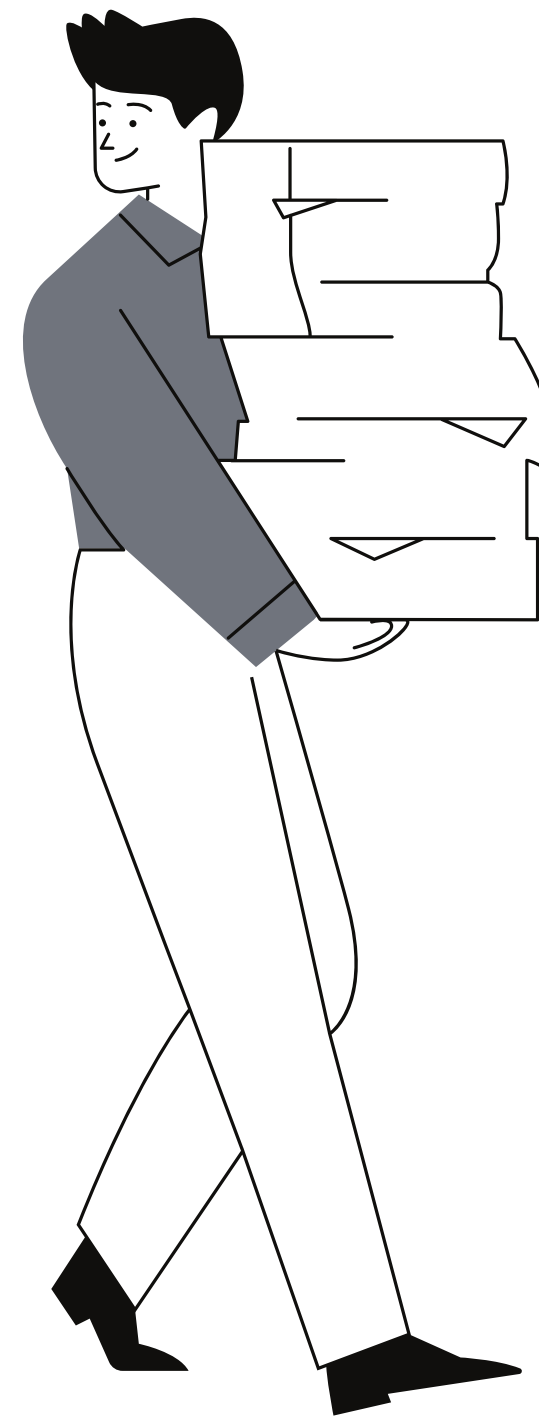


Как взаимодействовать с нейронкой?

- Представьте, что вы даете задание младшему коллеге
- Он очень ответственный
- Но ему нужны четкие инструкции
- Общаться можно на любом языке
- Можно давать задание на русском, а результат запрашивать на английском
- Давайте контекст + задачи + инструкции (ограничения - добавь эмоджи, не больше 300 символов, добавь хэштеги и т.п.)



Рекрутинг



Делаем вакансии более привлекательными

Напиши вакансию для Head of Sales в платежной системе на английском языке, вот требования к кандидату

- 5+ years of Sales and/or Business Development experience working in payments with a focus on bringing onboard key strategic accounts
- A clear understanding of the market and industry trends and pain points across various payments verticals and risk spectrums
- You are a strategic negotiator and a strong communicator. You are able to manage time-sensitive projects with little supervision
- You're a proven deal closer in a full-cycle Sales role
- Track record of building, inspiring and mentoring sales teams
- Highly organised and able to prioritise shifting workloads and responsibilities optimally
- Fluent/Native English, clear communicator verbally and in writing
- Ability to work as part of a very fast-paced company



Делаем вакансии более привлекательными

Head of Sales, Payment System

We are seeking an experienced Head of Sales to lead our Sales team in driving revenue growth and expanding our strategic accounts. Our ideal candidate is a strategic negotiator, an effective communicator and an inspirational leader with a track record of closing deals and building successful sales teams.

Responsibilities:

- Develop and execute sales strategies that achieve revenue targets and company objectives.
- Identify opportunities for new business development, and drive customer acquisition and retention.
- Build and manage the Sales team, providing guidance and mentorship to achieve targets.
- Collaborate with cross-functional teams to maximise market penetration and client satisfaction.
- Maintain a clear understanding of the market and the industry trends and pain points across various payments verticals.

Requirements:

- A minimum of 5 years of Sales and/or Business Development experience working in payments and bringing onboard key strategic accounts.
- Excellent negotiation skills, strong communication abilities, and the ability to manage time-sensitive projects with little supervision.
- A proven track record of closing deals in a full-cycle Sales role.
- Strong organisational skills and the ability to prioritise shifting workloads optimally.
- Experience building and mentoring successful Sales teams.
- Fluent/native level of English.
- Ability to thrive in a fast-paced environment.

Join our team and help us revolutionise the payments industry. We offer a competitive salary, an exciting and dynamic workplace, and endless opportunities for professional growth.

To apply for this position, please submit your CV to with the subject line "Head of Sales - Payment System".



Делаем вакансии более привлекательными

Перепиши этот текст, чтобы он стал более привлекательным

We are looking for a recruiter who will work with non-technical positions (sales, marketing, compliance, etc.). We expect experience working with European candidates and fluent English. We are ready to offer a decent salary, flexible working hours and a cool manager



Делаем вакансии более привлекательными

Перепиши этот текст, чтобы он стал более привлекательным

Are you a highly skilled recruiter with a knack for finding top talent in the sales, marketing, and compliance industries? Do you have vast experience working with European candidates and fluency in English? Look no further! Our cutting-edge team is seeking a talented non-technical recruiter to join us. We offer a highly competitive salary, flexible working hours, and a charismatic and supportive manager to guide you every step of the way. Don't miss out on this exciting opportunity to unleash your full potential and make an impact in the industry!



Коммуницируем с кандидатами

Напиши, пожалуйста, письмо для кандидата, откликнувшегося на вакансию, с предложением назначить интервью. На английском



Коммуницируем с кандидатами

Напиши, пожалуйста, письмо для кандидата, откликнувшегося на вакансию, с предложением назначить интервью. На английском

Dear [Candidate Name],

I hope this email finds you well. Thank you for your interest in the [Position] role at [Company Name]. Your resume and cover letter were both impressive, and we'd like to invite you to an interview to discuss your qualifications further.

We are looking to schedule interviews at our office located at [Address] and are flexible with dates and times. Please let us know your availability and we will work to accommodate you.

During the interview, you will have the opportunity to meet with members of the team, ask any questions you may have, and provide us with more insight into your experience and skills.

We look forward to hearing back from you and potentially welcoming you to the team!

Best regards,

[Your Name]

[Company Name]



Коммуницируем с кандидатами

Мне нужно попросить кандидата перенести интервью и сделать это очень вежливо. Напиши сообщение кандидату на английском



Коммуницируем с кандидатами

Мне нужно попросить кандидата перенести интервью и сделать это очень вежливо. Напиши сообщение кандидату на английском

Dear [Candidate Name],

I hope this message finds you well. I wanted to reach out and kindly request if we could potentially reschedule our upcoming interview. Unfortunately, something urgent came up on our end that conflicts with our original scheduled date.

I completely understand if this presents any inconvenience for you and I sincerely apologize for any inconvenience it may cause. Would it be possible to reschedule for a different date and time that works better for you?

Thank you for your understanding and please let me know if this works for you or if you have any concerns.

Best regards,
[Your Name]



Коммуницируем с кандидатами

Мне нужно попросить кандидата перенести интервью и сделать это очень вежливо. Напиши сообщение кандидату на русском



Коммуницируем с кандидатами

Мне нужно попросить кандидата перенести интервью и сделать это очень вежливо. Напиши сообщение кандидату на русском

Добрый день!

Благодарю Вас за интерес к нашей компании и за то, что согласились на участие в собеседовании.

Однако, из-за неожиданных обстоятельств, мы вынуждены перенести запланированную встречу на более позднее время. Могли бы Вы сообщить нам удобную для Вас дату и время, чтобы мы смогли назначить новое интервью?

Еще раз выражаю свои извинения за неудобства и нашу готовность адаптироваться к Вашему расписанию.

С уважением,
[Ваше имя/фамилия]



Коммуницируем с кандидатами

Напиши отказ кандидату по итогам собеседования на вакансию на английском языке. Отметь его квалификацию, личные качества и скажи, что мы вернемся к его кандидатуре, если у нас появится вакансия для него



Коммуницируем с кандидатами

Напиши отказ кандидату по итогам собеседования на вакансию на английском языке. Отметь его квалификацию, личные качества и скажи, что мы вернемся к его кандидатуре, если у нас появится вакансия для него

Dear [Candidate Name],

Thank you for taking the time to interview for the [Position] role at [Company Name]. We appreciate your interest in joining our team.

While we were impressed with your [qualifications/ skills/ experience], after careful consideration, we have decided not to move forward with your candidacy at this time. We want to assure you that our decision was not based on your abilities or personal qualities, but rather on the current needs of our organization.

Please know that we will keep your application on file, and we will reach out to you if a suitable position becomes available in the future. We encourage you to continue to explore other opportunities that align with your interests and career goals.

Thank you again for considering a career with us.

Best regards,

[Your Name]



Презентуем карьерный сайт

Напиши сообщение для общего чата в Slack, где мы презентуем наш новый карьерный сайт.
Попроси сотрудников делиться им с друзьями. На английском языке



Презентуем карьерный сайт

Напиши сообщение для общего чата в Slack, где мы презентуем наш новый карьерный сайт. Попроси сотрудников делиться им с друзьями. На английском языке

Hello everyone,

We are excited to announce the launch of our new career website! It's a comprehensive platform that can help you find your dream job. We request all our team members to visit the website, explore its features, and share it with your friends who are looking for a job.

Don't forget to give us your feedback, and let us know if you have any suggestions to improve it further.

Thank you for your support!



Пишем скрипт для видеовакансии

Напиши скрипт для небольшого видео на английском о том, что я ищу Head of Sales. Это прекрасная возможность попасть в быстро развивающийся London based fintech startup и руководить собственной командой



Пишем скрипт для видеовакансии

Напиши скрипт для небольшого видео на английском о том, что я ищу Head of Sales. Это прекрасная возможность попасть в быстро развивающийся London based fintech startup и руководить собственной командой

Hello everyone,

I am excited to announce that we are currently looking for a Head of Sales to join our rapidly growing fintech startup based in London. This is an excellent opportunity for someone who is looking to take their sales career to the next level and work for a dynamic and innovative company.

As the Head of Sales, you will be responsible for overseeing our sales team and developing our sales strategy to drive revenue growth. This is a leadership position that requires strong communication, analytical and organizational skills.

To be successful in this role, you should have experience in sales management and a proven track record of achieving sales targets. You should also be comfortable working in a fast-paced, startup environment.

As the Head of Sales, you will be joining a passionate and driven team who are dedicated to making a difference in the financial industry. You will have the opportunity to lead your own team and develop your own strategy to help the business reach its goals.

So, if you are an ambitious and motivated individual with a passion for sales, then we want to hear from you. Apply today to join our team and take your career to the next level.



Составляем список вопросов для вакансии

Придумай 10 вопросов для кандидатов на Head of Sales, которые можно задать на собеседовании. На английском языке.
Кандидаты на эту вакансию <https://www.linkedin.com/jobs/view/3376794907>



Составляем список вопросов для вакансии

Придумай 10 вопросов для кандидатов на Head of Sales, которые можно задать на собеседовании. На английском языке. Кандидаты на эту вакансию <https://www.linkedin.com/jobs/view/3376794907>


1. What is your experience in managing sales teams?
2. How do you approach creating and implementing a sales strategy?
3. Can you give an example of a successful sales campaign you developed and executed?
4. How do you measure the success of your sales team?
5. What is your experience with CRM systems and how do you use them to drive sales?
6. How do you stay up-to-date on industry trends and competitive landscape?
7. Can you tell us about a challenging sales situation you faced and how you resolved it?
8. What is your approach to coaching and developing salespeople?
9. How do you collaborate with other departments such as marketing and product development to drive sales?
10. What do you see as the key qualities for a successful Head of Sales?




Crystal Knows - подойдет для тех, кто нанимает в LinkedIn

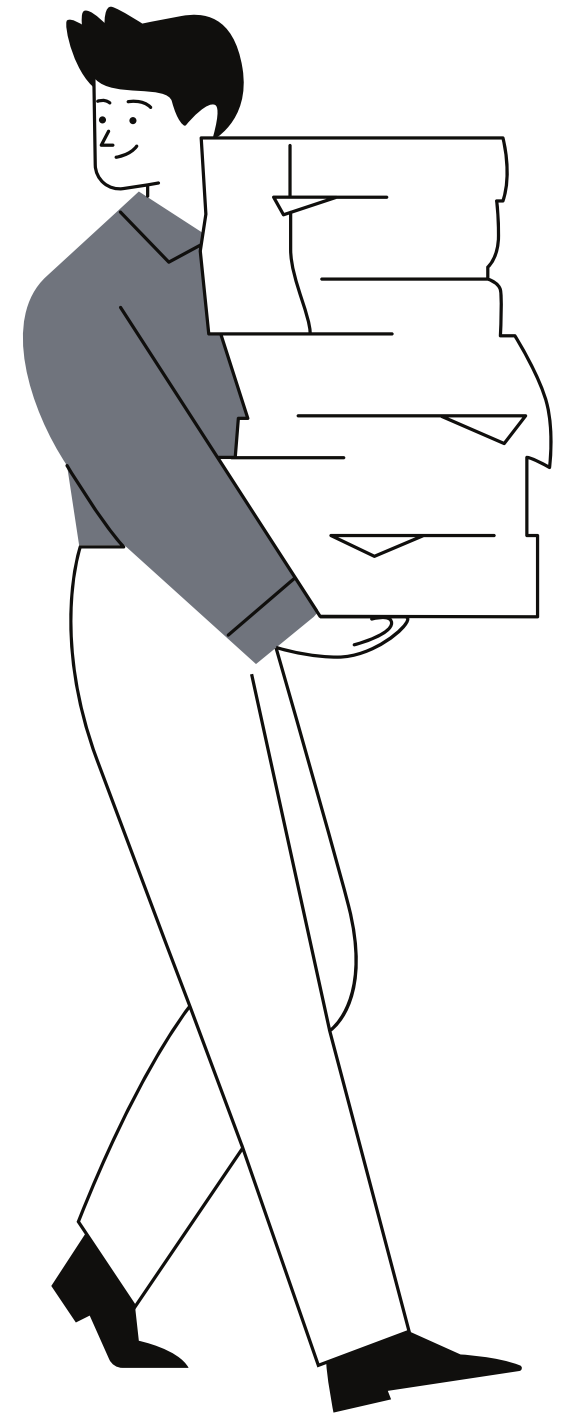
- Нейронка, которая анализирует профиль и выдает рекомендации по тому, как общаться с человеком
- Проводит диагностику по DISC
- Подсказывает, как правильно обратиться к человеку, что сказать, чего избегать

<https://www.crystalknows.com/>

 Behavior Print
Comforting someone in a sad situation 👍
Consulting with a small group of trusted peers before a decision 👍
Praising others for their good work 👍
Giving feedback in a warm, understanding way 👍

 Energizers Print
Group cooperation 👍
Affirmation and appreciation 👍
Intentional conversation 👍
Creating harmony 👍

Адаптация



Welcome сообщения - теплее и душевнее

Welcome aboard @name (our new NodeJS Developer)!

Напиши приветственное сообщение для Slack, где мы представляем нового сотрудника команде. На английском

Welcome сообщения - теплее и душевнее

Welcome aboard @name (our new NodeJS Developer)!

Напиши приветственное сообщение для Slack, где мы представляем нового сотрудника команде. На английском

Hello everyone!

Please join me in welcoming our newest member, [insert name], to the team! [Insert name] will be joining us as [insert position] and we're thrilled to have them on board. [Insert name] brings [insert relevant skills/experience/qualities], which we're confident will be a great asset to our team. Let's all make sure to give [insert name] a warm welcome and support them as they settle in.

Best, [insert your name]

Welcome сообщения - теплее и душевнее

Напиши сообщение для представления нового сотрудника в общем чате в Slack. Этот человек будет заниматься административными вопросами и адаптацией. На английском

Hi everyone,

Please join me in welcoming our new team member, [Name], who will be serving as an administrative and onboarding specialist. [Name] will be responsible for streamlining our administrative processes and ensuring a smooth onboarding experience for all new hires.

[Name] comes to us with [number] years of experience in human resources and has a proven track record of successfully managing complex administrative tasks across multiple teams. We are thrilled to have [Name] as part of our team and look forward to seeing the great impact [name] will have on our organization.

Please feel free to reach out to [Name] to introduce yourself and offer any assistance needed during their onboarding process.

Welcome to the team, [Name]!

Best regards,
[Your name]

Просим кандидата собрать документы

Напиши теплое и дружеское письмо для кандидата, который принял наше предложение, с просьбой подготовить необходимые документы. На русском

Дорогой (имя кандидата),

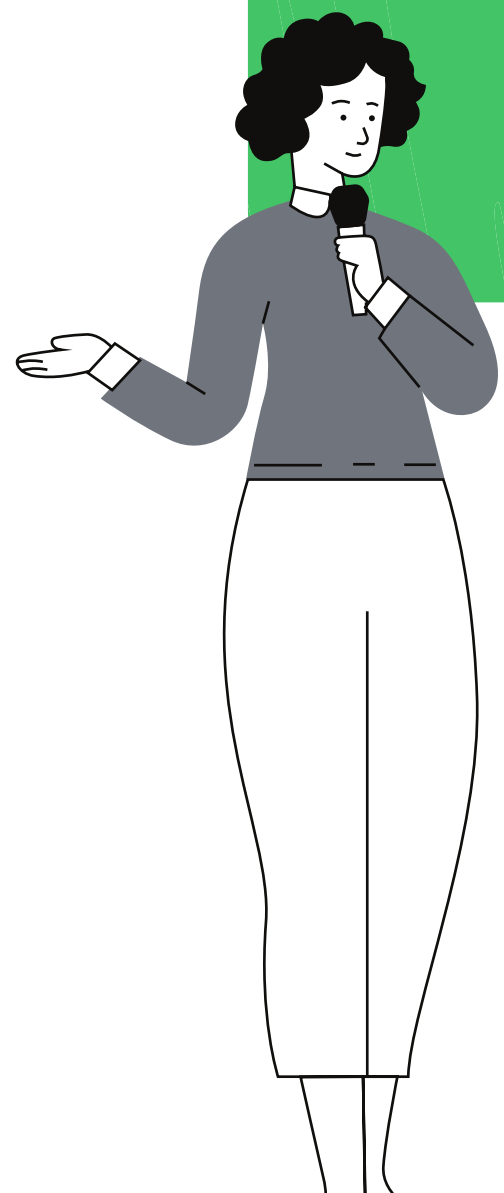
Мы очень рады сообщить вам, что ваше предложение о присоединении к нашей команде было одобрено! Мы уверены, что вы сможете внести значительный вклад в нашу компанию и помочь нам достичь новых высот. Пожалуйста, примите наши искренние поздравления с принятием нашего предложения.

Сейчас мы хотели бы попросить вас подготовить необходимые документы, чтобы мы могли начать работу с вами. Если у вас есть какие-то вопросы или вам нужна помощь в этом процессе, то наш HR-менеджер будет рад помочь.

Мы ожидаем с нетерпением начала работы с вами! Спасибо за присоединение к нашей команде.

С наилучшими пожеланиями,

(Имя вашей компании)



Где всё
это братъ?

1 @AIGPT4bot

2 @ChatGPT_GPT4_Bot

3 @gpt4_ru_bot

4 @midjourneyAi_bot